

Animer et suivre un plan d'actions commerciales concret en tant que Manager

Version 2021

CONTEXTE

CAPA Formation accompagne les entreprises et leurs managers dans le développement de leurs compétences et répondre au mieux aux exigences de leur métier/secteur.

La formation « Animer et suivre un plan d'actions commerciales concret en tant que Manager » a pour objectif de faire maîtriser les pratiques managériales afin de pouvoir animer et suivre un plan d'actions commerciales.

PRÉ-REQUIS

Avoir des notions de management.

OBJECTIFS

Savoir définir les pratiques managériales.

Maîtriser la dimension psychologique du management.

Savoir choisir les bons indicateurs d'un PAC.

DURÉE

Durée de la formation : 7 heures

(Le positionnement et l'entretien individuel permettent d'ajuster la durée effective de la formation selon les activités et compétences professionnelles visées).

ACCÈS

Public : chefs d'entreprise, managers.

Recrutement : Positionnement et/ou entretien individuel : prise en compte de l'expérience antérieure et des objectifs à atteindre.

Établissement d'une convention de formation et d'un planning adapté à la situation du participant et aux exigences de l'employeur / OPCO.

Prise en compte des besoins, de la disponibilité de la personne pour construire le programme de formation.

Délais d'accès : Formation possible tout au long de l'année.

TARIFS

Coût de la formation :

Inter : 2000€ HT par personne, par jour

Intra : 2000€ HT par jour (jusqu'à 8 personnes)

(Sauf conditions particulières et résultats du positionnement).

MÉTHODES UTILISÉES

Évaluation initiale : questionnaire de pré-requis

Apports de contenus théoriques et pratiques : un positionnement initial permet de proposer un plan de formation adapté.

Contenu de la formation :

Intégrer les pratiques managériales : exemplarité : définition / exemples / notion de filtre.

Conduire le changement : courbe de deuil / étapes de la découverte / « QPV »

PAC concret : qu'est un PAC ? Objectifs d'un PAC / Définition d'un PAC / objectifs concrets.

Pédagogie personnalisée et individualisée / Formation en présentiel / guide stagiaire.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Évaluation formative tout au long de la formation et sommative en fin de formation.

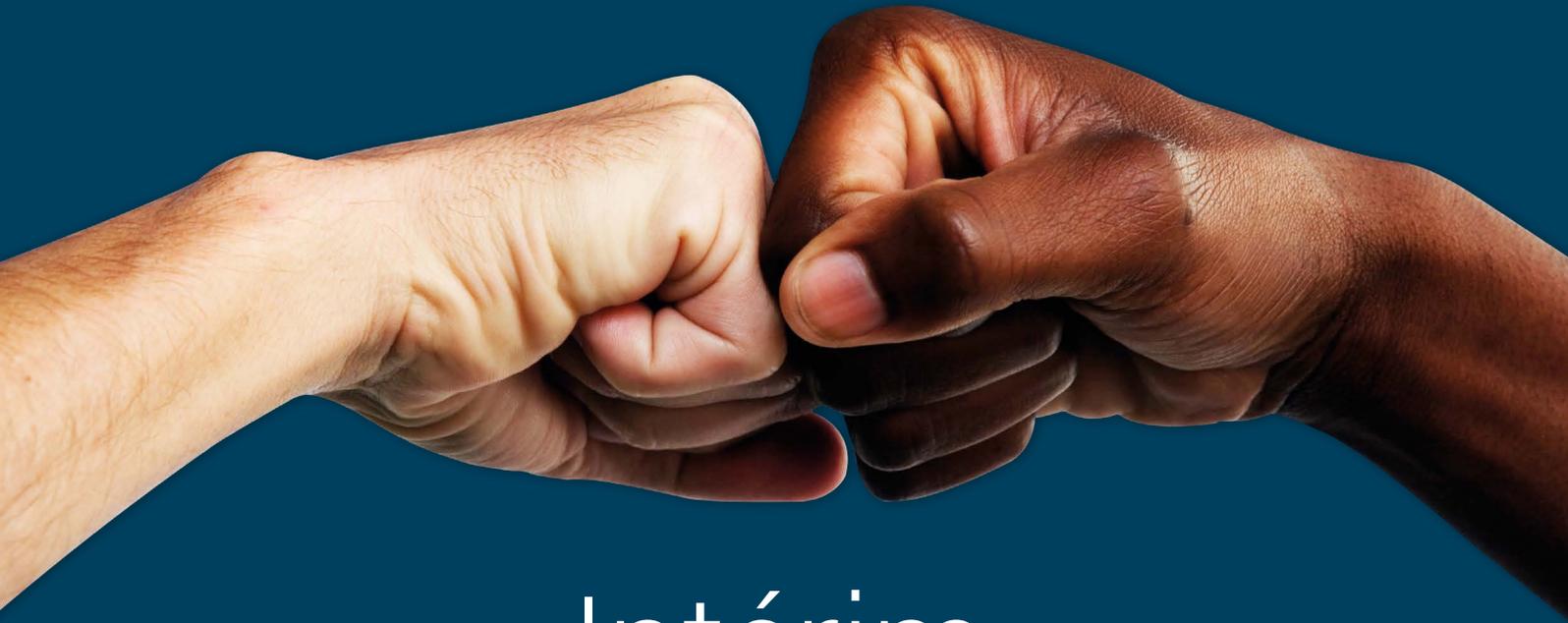
ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES HANDICAPÉES

Nous vérifions que les locaux dans lesquels nous intervenons répondent aux normes d'accessibilité.

CONTACT

Philippe JEANNE – Gérant, formateur

philippe.jeanne@groupcapa.com



Intérim



Recrutement



Formation

www.groupcapa.com